

Renewables key to RMG survival

MOHIUDDIN RUBEL

Picture a garment factory in Ashulia on a Tuesday morning. Machines hum, deadlines loom, and a buyer waits on a shipment. Then the power cuts out. The generator kicks in. Diesel is expensive and polluting. The factory absorbs the cost and carries on. This is not a crisis. This is Tuesday. Bangladesh's energy crisis is the "common cold" of the RMG sector: chronic, underestimated and quietly debilitating. Painful, yet rarely dramatic enough to force action. The prescription is known, and the reforms are within reach, but the cost of inaction is no longer theoretical. What was once a logistical headache has become an existential threat.

On the factory floor, reality is harsher. Chronic gas shortages idle machines, delay shipments and raise costs. Global buyers are asking tougher questions about carbon footprints. With only 5.24 percent of installed capacity coming from renewables, we are not merely missing targets; we are risking competitiveness in a market that rewards reliability and sustainability. The country aims to generate 40 percent of its electricity from clean sources by 2041. Yet, of 32,345 MW total capacity, renewables account for just 1,695 MW. In more than a decade, the renewable share has risen by barely 3 percent, while investment has continued to favour fossil fuels. The energy mix is also unbalanced. About 82.7 percent of renewable capacity comes from solar, with minimal contributions from wind and hydro. Limited diversification leaves the grid exposed to supply and price shocks.

Industry is already paying the price. Gas shortages, often exceeding 1,300 MMCFD, mean factories receive well below the required fuel. To keep production lines running, many rely on diesel generators. That raises costs and erodes margins already squeezed by currency depreciation and global price competition. Energy insecurity is making Bangladeshi goods more expensive, precisely when buyers demand lower prices. The

greater risk lies in compliance. The EU, our largest export market, is tightening environmental standards.

Buyers increasingly link orders to carbon intensity.

Waiting until 2030 is not an option. Four shifts are urgent. First, enable private power. A Merchant Power Plant framework should allow producers to sell directly to large industries at market rates. The policy must be

bankable and free of excessive open access tariffs. RMG hubs should be able to sign long-term power purchase agreements with solar and wind developers. Second, modernise the grid. The transmission and distribution network was not designed for variable renewable generation. Scaling up clean energy requires smart grid investment, faster net metering rollout and a clear modernisation roadmap with financing and timelines.

Third, remove fiscal barriers. The FY2025-26 budget cut import duties on solar panels and inverters to 1 percent, but mounting structures still face duties of 58.6 percent and battery storage remains heavily taxed. Duty relief must extend to all essential components so that fiscal policy aligns with national energy goals. Fourth, mobilise green finance. Bangladesh needs up to \$980 million annually until 2030 to meet renewable targets, several times the current annual investment of \$238 million. The Tk 200 crore single borrower cap under the Green Transformation Fund is too small for utility-scale projects. Developing a liquid



The Daily Star

22 APR 2026



On the factory floor, reality is harsher. Chronic gas shortages idle machines, delay shipments and raise costs. Global buyers are asking tougher questions about carbon footprints. With only 5.24 percent of installed capacity coming from renewables, we are not merely missing targets; we are risking competitiveness in a market that rewards reliability and sustainability. The country aims to generate 40 percent of its electricity from clean sources by 2041. Yet, of 32,345 MW total capacity, renewables account for just 1,695 MW. In more than a decade, the renewable share has risen by barely 3 percent, while investment has continued to favour fossil fuels. The energy mix is also unbalanced. About 82.7 percent of renewable capacity comes from solar, with minimal contributions from wind and hydro. Limited diversification leaves the grid exposed to supply and price shocks.

Industry is already paying the price. Gas shortages, often exceeding 1,300 MMCFD, mean factories receive well below the required fuel. To keep production lines running, many rely on diesel generators. That raises costs and erodes margins already squeezed by currency depreciation and global price competition. Energy insecurity is making Bangladeshi goods more expensive, precisely when buyers demand lower prices. The greater risk lies in compliance. The

EU, our largest export market, is tightening environmental standards.

Buyers increasingly link orders to carbon intensity.

Waiting until 2030 is not an option. Four shifts are urgent. First, enable private power. A Merchant Power Plant framework should allow producers to sell directly to large industries at market rates. The policy must be

bankable and free of excessive open access tariffs. RMG hubs should be able to sign long-term power purchase agreements with solar and wind developers. Second, modernise the grid. The transmission and distribution network was not designed for variable renewable generation. Scaling up clean energy requires smart grid investment, faster net metering rollout and a clear modernisation roadmap with financing and timelines.

Third, remove fiscal barriers. The FY2025-26 budget cut import duties on solar panels and inverters to 1 percent, but mounting structures still face duties of 58.6 percent and battery storage remains heavily taxed. Duty relief must extend to all essential components so that fiscal policy aligns with national energy goals. Fourth, mobilise green finance. Bangladesh needs up to \$980 million annually until 2030 to meet renewable targets, several times the current annual investment of \$238 million. The Tk 200 crore single borrower cap under the Green Transformation Fund is too small for utility-scale projects. Developing a liquid green bond market and securing risk guarantees from development partners would help attract investment at scale.

The textile and RMG sectors must be central to energy policy. Policies detached from factory realities will fail. The priority must shift from announcements to implementation. Renewable energy is no longer a distant aspiration or a branding exercise. It is an industrial necessity. If we do not accelerate the transition now, we risk leaving our most vital sector behind as global trade shifts towards low-carbon production.

The writer is a former director of BGMEA and additional managing director at Denim Expert Ltd



Agri exports hit hard as airfreight costs nearly double amid global conflict



► Middle East freight rises from Tk120-140 to Tk180-280

► Europe freight jump to Tk620-650 from Tk400-450

► Container cost surges from \$2,800 to \$6,400

► Export slump pushes farmers into heavy losses



► India freight: Tk200-250 vs Bangladesh Tk700

► Monthly shipments: 10 to just one



Mango exports drop to 2,194 tonnes from 3,100



Vegetable exports: down 45% year-on-year



Dry food exports: down 19.40%

TRADE - BANGLADESH

SHAHADAT HOSSAIN

Bangladesh's export of vegetables, fruits, and processed agricultural products to the Middle East, Europe, and other destinations is facing severe disruption as cargo airfreight costs have nearly doubled following the ongoing war between Iran, the United States, and Israel.

Exporters say shipments have dropped sharply, while costs have become uncompetitive in global markets.

According to exporters, airfreight charges have surged across all major destinations. Shipping agri products to the Middle East now costs Tk180-280 per kg, up from Tk120-140 before the conflict. For Europe and the United Kingdom, the cost has jumped to Tk620-650 per kg from Tk400-450 earlier. Freight charges to other destinations have also nearly doubled.

Prior to the war, it cost about \$2,800 to ship a container of vegetables and fruits to the Middle East. Now, the cost has risen to around \$6,200-6,400, making exports increasingly unviable.

Exporters also say securing cargo space has become significantly more difficult, further disrupting supply chains.

Export slump pushes farmers into losses

Mohammad Kanchan Mia, proprietor of Arot Agro BD, who exports vegetables, fruits, and dry foods to multiple regions including the Middle East, Europe, Malaysia, and Singapore, said his business has been severely affected.

He normally operates 9-10 shipments per month but managed only one potato container in March. "Due to the war, airfreight rates have increased so much that exports have almost dropped to zero," he said.

Mushtaque Ahmad Shah, proprietor &

CEO of Shah Traders, said air freight charges have doubled within a month, making bookings nearly impossible. He added that exporters from India are not facing similar increases and continue exporting at previous rates. "If this continues, exports will fall to near zero. Our freight charges are being increased every few days," he said.

Md Shahid Sarker, another exporter, said Bangladesh is losing competitiveness. He noted export costs from India are Tk200-250 per kg and lower in Pakistan, while Bangladesh pays nearly Tk700 per kg.

"It is impossible to compete with them," he said, adding that products are now being sold at lower prices in the domestic market due to halted exports.

Mango export fears rise ahead of peak season

Bangladesh exports agricultural goods worth around \$1 billion annually, but recent data shows a sharp

SEE PAGE 4 COL 3

decline. According to the Export Promotion Bureau, vegetable exports fell by 45% in March compared to last year. During the same period, dry food exports dropped by 19.40%, spices by 12.74%, and beverages, spirits, and vinegar by 34.36%.

Concerns are now mounting ahead of the May-September mango export season. Exporters say rising freight costs could severely impact shipments of mangoes and jackfruits, which are cultivated under strict Global Good Agricultural Practices (GAP) standards and have high production costs.

Mohammad Hafizur Rahman of the Bangladesh Fruits, Vegetables and Allied Products Exporters Association said exports have "almost come to a halt," adding that freight to London has reached nearly Tk600 per kg from under Tk400 earlier.

Mushtaque Ahmad Shah said Bangladeshi mangoes previously received strong demand, including at a fruit fair in Qatar, but current conditions have halted initiatives. "At current freight rates, it is simply impossible to compete with India and Pakistan," he said.

According to the Department of Agricultural Extension, mango exports stood at 2,194 tonnes last year, down



► Middle East freight rises from Tk120-140 to Tk180-280

► Export slump pushes farmers into heavy losses

vs Bangladesh Tk700
► Monthly shipments: 10 to just one



Dry food exports: down 19.40%

TRADE - BANGLADESH

SHAHADAT HOSSAIN

Bangladesh's export of vegetables, fruits, and processed agricultural products to the Middle East, Europe, and other destinations is facing severe disruption as cargo airfreight costs have nearly doubled following the ongoing war between Iran, the United States, and Israel.

Exporters say shipments have dropped sharply, while costs have become uncompetitive in global markets.

According to exporters, airfreight charges have surged across all major destinations. Shipping agri products to the Middle East now costs Tk180-280 per kg, up from Tk120-140 before the conflict. For Europe and the United Kingdom, the cost has jumped to Tk620-650 per kg from Tk400-450 earlier. Freight charges to other destinations have also nearly doubled.

Prior to the war, it cost about \$2,800 to ship a container of vegetables and fruits to the Middle East. Now, the cost has risen to around \$6,200-6,400, making exports increasingly unviable.

Exporters also say securing cargo space has become significantly more difficult, further disrupting supply chains.

Export slump pushes farmers into losses

Mohammad Kanchan Mia, proprietor of Arot Agro BD, who exports vegetables, fruits, and dry foods to multiple regions including the Middle East, Europe, Malaysia, and Singapore, said his business has been severely affected.

He normally operates 9-10 shipments per month but managed only one potato container in March. "Due to the war, airfreight rates have increased so much that exports have almost dropped to zero," he said.

Mushtaque Ahmad Shah, proprietor &

CEO of Shah Traders, said air freight charges have doubled within a month, making bookings nearly impossible. He added that exporters from India are not facing similar increases and continue exporting at previous rates. "If this continues, exports will fall to near zero. Our freight charges are being increased every few days," he said.

Md Shahid Sarker, another exporter, said Bangladesh is losing competitiveness. He noted export costs from India are Tk200-250 per kg and lower in Pakistan, while Bangladesh pays nearly Tk700 per kg.

"It is impossible to compete with them," he said, adding that products are now being sold at lower prices in the domestic market due to halted exports.

Mango export fears rise ahead of peak season

Bangladesh exports agricultural goods worth around \$1 billion annually, but recent data shows a sharp

SEE PAGE 4 COL 3

decline. According to the Export Promotion Bureau, vegetable exports fell by 45% in March compared to last year. During the same period, dry food exports dropped by 19.40%, spices by 12.74%, and beverages, spirits, and vinegar by 34.36%.

Concerns are now mounting ahead of the May-September mango export season. Exporters say rising freight costs could severely impact shipments of mangoes and jackfruits, which are cultivated under strict Global Good Agricultural Practices (GAP) standards and have high production costs.

Mohammad Hafizur Rahman of the Bangladesh Fruits, Vegetables and Allied Products Exporters Association said exports have "almost come to a halt," adding that freight to London has reached nearly Tk600 per kg from under Tk400 earlier.

Mushtaque Ahmad Shah said Bangladeshi mangoes previously received strong demand, including at a fruit fair in Qatar, but current conditions have halted initiatives. "At current freight rates, it is simply impossible to compete with India and Pakistan," he said.

According to the Department of Agricultural Extension, mango exports stood at 2,194 tonnes last year, down from 3,100 tonnes in 2023 and up from 1,321 tonnes in 2024.

Officials say discussions with airlines and civil aviation authorities are planned ahead of the mango season to address cargo fare issues.

Abu Noman Faruq Ahmmed, professor at Sher-e-Bangla Agricultural University, warned that rising production costs combined with lack of export opportunities are discouraging farmers.

Prof Faruq, also a registered trainer of GLOBAL GAP, said without reducing freight costs, Bangladesh will struggle to remain competitive in global markets.



রপ্তানিমুখী পোশাক খাতে জবরদস্তিমূলক শ্রম নেই

ইউএসটিআরের তদন্ত বিষয়ে বিজিএমইএর অবস্থানপত্র



- ▶ যুক্তরাষ্ট্রের কাষ্টমস অ্যান্ড বর্ডারে বিভিন্ন দেশের বিরুদ্ধে ৫৫টি অভিযোগ রয়েছে। এ তালিকায় বাংলাদেশ নেই
- ▶ বাংলাদেশের পোশাক খাতের মৌলিক পণ্য আমদানিতে যুক্তরাষ্ট্রের অভ্যন্তরীণ উৎপাদন ক্ষতিগ্রস্ত হয় না
- ▶ বাণিজ্য মন্ত্রণালয়ে সম্প্রতি এই অবস্থানপত্র পাঠিয়েছে বিজিএমইএ। এটি যুক্তরাষ্ট্রকে অবহিত করবে মন্ত্রণালয়

■ আবু হেনা মুহিব

বাংলাদেশে শিল্প খাতে জবরদস্তিমূলক শ্রম ও অতিরিক্ত উৎপাদনের অভিযোগ অস্বীকার করেছে তৈরি পোশাক উৎপাদন ও রপ্তানিকারক উদ্যোক্তাদের সংগঠন বিজিএমইএ। সংগঠনটি বলেছে, দেশের রপ্তানিমুখী পোশাক খাতে কোনো জবরদস্তিমূলক শ্রম নেই। অতিরিক্ত উৎপাদন ক্ষমতার বিষয়টিও সঠিক নয়। এ নিয়ে বিশ্ব বাণিজ্য সংস্থায় (ডব্লিউটি) বাংলাদেশের বিরুদ্ধে কোনো অভিযোগও নেই। বরং দেশি-বিদেশি কমপ্লায়েন্স ও ডিউ ডিলিজেন্স পরিপালনের সুবাদে নিরাপদ উৎপাদন কাঠামোর আন্তর্জাতিকভাবে স্বীকৃত রয়েছে বাংলাদেশের।

সম্প্রতি বাণিজ্য মন্ত্রণালয়ে লিখিতভাবে এই অবস্থানপত্র পাঠিয়েছে বিজিএমইএ। এতে বলা হয়েছে, বাংলাদেশের রপ্তানি মূলত শ্রমঘন শিল্প এবং নিম্ন থেকে মধ্যম মূল্যের পোশাক পণ্যে সীমাবদ্ধ, যে ধরনের পোশাক যুক্তরাষ্ট্রে অভ্যন্তরীণভাবে উৎপাদিত হয় না। ফলে মার্কিন উৎপাদন বা সোর্সিংয়ের ওপর এর কোনো বিরূপ প্রভাব নেই।

জানা গেছে, বিজিএমইএর এই অবস্থানপত্র আনুষ্ঠানিকভাবে যুক্তরাষ্ট্রকে অবহিত করবে বাণিজ্য মন্ত্রণালয়। এর আগে যুক্তরাষ্ট্রের বাণিজ্য প্রতিনিধির কার্যালয়ের (ইউএসটিআর) দক্ষিণ ও মধ্য এশিয়াবিষয়ক সহকারী বাণিজ্য প্রতিনিধি ব্রেন্ডন লিঙ্কের সঙ্গে অনুষ্ঠিত ভার্সুয়াল বৈঠকে যুক্তরাষ্ট্রের পক্ষে করা অভিযোগ যে ঠিক নয়; সে বিষয়ে বাংলাদেশের পক্ষ থেকে আশ্বস্ত করা হয়েছে।

গত ১২ মার্চ পণ্য উৎপাদনে জোরপূর্বক শ্রম বন্ধে বাংলাদেশসহ ৬০টি দেশ পর্যাপ্ত পদক্ষেপ নিয়েছে কিনা, তা যাচাই করতে পৃথক তদন্ত শুরু করে যুক্তরাষ্ট্র। দেশটির বাণিজ্য প্রতিনিধির দপ্তর ইউএসটিআর জানিয়েছে, পণ্য উৎপাদনে জোরপূর্বক শ্রম ব্যবহৃত হলে সেই পণ্য আমদানিতে নিষেধাজ্ঞা আরোপের ক্ষেত্রে সংশ্লিষ্ট দেশগুলোর আইন, নীতি ও বাস্তব প্রয়োগ কতটা যুক্তিসংগত বা বৈষম্যমূলক, তা খতিয়ে দেখা হবে। এসব নীতি বা অনুশীলন যুক্তরাষ্ট্রের বাণিজ্যের ওপর কোনো ধরনের প্রতিবন্ধকতা সৃষ্টি করেছে কিনা, সেটিও মূল্যায়ন করা হবে।

গত বছর ২ এপ্রিল যুক্তরাষ্ট্রের বাজারে প্রবেশে ৬০ দেশের পণ্যে বিভিন্ন হারে শুল্ক আরোপের ঘোষণা করে। পরে নানা ঘটনা পরিক্রমা এবং আলোচনার পর বাংলাদেশসহ ১৬টি দেশ যুক্তরাষ্ট্রের সঙ্গে বাণিজ্য চুক্তি করে। চলতি বছরের ২০ ফেব্রুয়ারি মার্কিন প্রেসিডেন্ট ডোনাল্ড ট্রাম্প আরোপিত বৈশ্বিক শুল্কনীতিকে অবৈধ ঘোষণা করেন যুক্তরাষ্ট্রের সুপ্রিম কোর্ট। এই ঘটনার পর চুক্তি কার্যকর করতে গড়িমসি

করে যুক্তরাষ্ট্র। এরপরই বাংলাদেশসহ ১৫ দেশ এবং ইউরোপীয় ইউনিয়ন উৎপাদন খাতে অতিরিক্ত সক্ষমতা তৈরি করে যুক্তরাষ্ট্রের বাণিজ্যকে ক্ষতিগ্রস্ত করছে কিনা-তা নিয়ে তদন্ত শুরুর ঘোষণা দেয় দেশটির বাণিজ্য প্রতিনিধির দপ্তর ইউএসটিআর।

বাংলাদেশের বিরুদ্ধে জবরদস্তিমূলক শ্রমের অভিযোগ প্রসঙ্গে অবস্থানপত্রে বিজিএমইএ বলেছে, যুক্তরাষ্ট্রের কাষ্টমস অ্যান্ড বর্ডারে (ডব্লিউআরও) বর্তমানে সব শিল্প খাত মিলিয়ে মোট ৫৫টি 'উইথহোল্ড রিলিজ অর্ডার' কার্যকর রয়েছে। এর মধ্যে টেক্সটাইল, পোশাক ও জুতা খাতে ছয়টি অর্ডার থাকলেও ডেটাবেস পুঙ্খানুপুঙ্খভাবে পর্যালোচনা করলে নিশ্চিত হওয়া যায় যে, বাংলাদেশের বিরুদ্ধে কোনো ডব্লিউআরও ইস্যু করা হয়নি। এটি আন্তর্জাতিক শ্রম মানদণ্ডের প্রতি বাংলাদেশের সরবরাহ শৃঙ্খলের অবিচল আনুগত্যেরই প্রতিফলন। দেশের রপ্তানিমুখী পোশাক খাতে কোনো জবরদস্তিমূলক শ্রম নেই। এই শিল্পটি একটি শক্তিশালী আইনি ও প্রাতিষ্ঠানিক কাঠামোর অধীনে পরিচালিত হয়। কারখানাগুলো কলকারখানা ও প্রতিষ্ঠান পরিদর্শন অধিদপ্তর নিয়মিত পরিদর্শন করে থাকে।

অবস্থানপত্রে বলা হয়, ২০১৩ সালের রানা প্লাজায় ভবন ধসের ঘটনার পর কর্মস্থলের নিরাপত্তায় ব্যাপক উন্নতি হয়েছে। আইএলও এবং বৈশ্বিক ব্র্যান্ডগুলোর সহযোগিতায় অ্যাকর্ড ও অ্যালায়েন্স উদ্যোগের মাধ্যমে বাংলাদেশ সরকার তৈরি পোশাকশিল্পে নজিরবিহীন নিরাপত্তা সংস্কার পরিচালনা করেছে। এর ফলে শিল্পজুড়ে কাঠামোগত, অগ্নি ও বৈদ্যুতিক নিরাপত্তার ক্ষেত্রে বৈপ্লবিক উন্নয়ন ঘটেছে। এর বাইরে আন্তর্জাতিক ব্র্যান্ড ও খুচরা বিক্রেতারা কঠোর কমপ্লায়েন্স বা পরিপালনের শর্তারোপ করে থাকে। এ ছাড়া উন্নয়ন সহযোগীদের সঙ্গে যৌথভাবে একটি 'ডিউ ডিলিজেন্স ইউনিট' গঠন করা হয়েছে।

বিজিএমইএ বলেছে, বাংলাদেশের রপ্তানি মূলত শ্রমঘন এবং নিম্ন থেকে মধ্যম মূল্যের পোশাক পণ্যের ওপর কেন্দ্রীভূত, যা যুক্তরাষ্ট্রে অভ্যন্তরীণভাবে উৎপাদিত হয় না। বরং এসব পণ্য সাশ্রয়ী মূল্যে পোশাক সরবরাহের মাধ্যমে মার্কিন ভোক্তা, বিশেষ করে নিম্ন ও মধ্যম আয়ের পরিবারগুলোকে উপকৃত করে।



প্রথম অংশ

22 APR 2026

বাংলাদেশের নতুন আমদানি নীতি নিয়ে আগ্রহ যুক্তরাষ্ট্রের

বিশেষ প্রতিনিধি, ঢাকা

বাংলাদেশ ও যুক্তরাষ্ট্রের মধ্যে বাণিজ্য সংলাপ জোরদারের অংশ হিসেবে অফিস অব দ্য ইউনাইটেড স্টেটস ট্রেড রিপ্রেজেন্টেটিভের (ইউএসটিআর) দক্ষিণ ও মধ্য এশিয়াবিষয়ক সহকারী ব্রেভান লিঞ্চ শিগগিরই বাংলাদেশ সফরে আসছেন। বাংলাদেশের নতুন আমদানি নীতি আদেশ সম্পর্কেও জানতে আগ্রহী ব্রেভান লিঞ্চ।

ঢাকায় নিযুক্ত যুক্তরাষ্ট্রের রাষ্ট্রদূত ব্রেন্ট টি ক্রিস্টেনসেন গতকাল মঙ্গলবার বাণিজ্যমন্ত্রী খন্দকার আবদুল মুক্তাদিরের সঙ্গে বৈঠক করেন। বাণিজ্য মন্ত্রণালয়ের পাঠানো সংবাদ বিজ্ঞপ্তিতে ব্রেন্ট টি ক্রিস্টেনসেনের উদ্ভূতি দিয়ে বাণিজ্য সহকারীর বাংলাদেশ সফরের কথা জানানো হয়। বাণিজ্য মন্ত্রণালয়ে এ বৈঠক হয়।

এ বৈঠকে বাংলাদেশ ও যুক্তরাষ্ট্রের মধ্যকার দ্বিপাক্ষিক বাণিজ্য, বিনিয়োগ ও অর্থনৈতিক সহযোগিতা জোরদারের বিভিন্ন দিক নিয়ে ফলপ্রসূ আলোচনা হয়।

বাণিজ্যমন্ত্রী খন্দকার আবদুল মুক্তাদির বলেন, নতুন আমদানি নীতি আদেশ প্রণয়নে বাণিজ্য মন্ত্রণালয়সহ সংশ্লিষ্ট মন্ত্রণালয়গুলো কাজ করছে। তিনি আশা প্রকাশ করেন, খুব শিগগিরই আমদানি নীতি আদেশ ২০২৬-এর খসড়া ব্যবসায়ী মহলের মতামতের জন্য পাঠানো হবে।

যুক্তরাষ্ট্রের রাষ্ট্রদূত ব্রেন্ট টি ক্রিস্টেনসেন বলেন, প্রধানমন্ত্রী ও সংসদ নেতা তারেক রহমানের নেতৃত্বে সংসদীয় কার্যক্রম সৃষ্টি ও কার্যকরভাবে পরিচালিত হচ্ছে, যা গণতন্ত্র চর্চার একটি ইতিবাচক দৃষ্টান্ত।

বৈঠকে উভয় পক্ষই বাণিজ্য, বিনিয়োগ ও নীতিগত সহযোগিতা আরও সম্প্রসারণে আগ্রহ প্রকাশ করেন।

