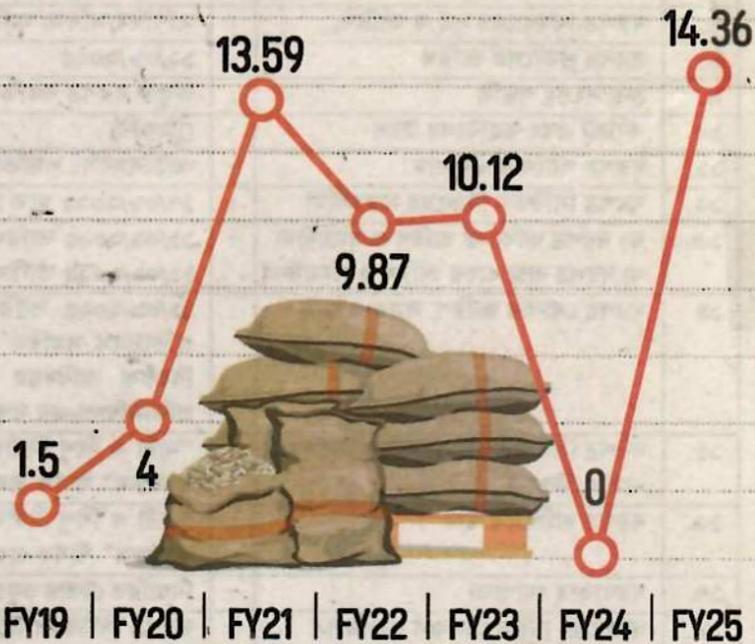


**Rice import by public and private sector**  
(In lakh tonnes)



SOURCE: FOOD MINISTRY AND BANGLADESH ECONOMIC REVIEW 2024

**Rice imports hit 7-year high amid production shortfall**  
**Apparently for floods, data inconsistencies**

SUKANTA HALDER

Bangladesh's rice imports surged to a seven-year high in the last fiscal year (FY25) of 2024-25, driven by a shortfall in domestic production, according to official data.

Public and private importers brought in 14.36 lakh tonnes of rice last fiscal year, the highest since FY18, when Bangladesh imported 31.6 lakh tonnes of the staple, according to official data.

Experts, however, said Bangladesh was not supposed to import any rice had the production data been correct. The nation was supposed to have a surplus.

**IPDC ডিপোজিট | ১৬৫১৯**

"Sudden floods in the southeast region damaged a substantial amount of Aman season paddy, necessitating a significant amount of imports," said Food Adviser Ali Imam Majumder.

In August and September last year, floods damaged around 10 lakh tonnes of Aman just prior to flowering in Chattogram, Sylhet, and Mymensingh divisions, according to the Department of Agricultural Extension's previous estimate.

Full year data of rice production in FY25 is yet to be available.

The Bangladesh Bureau of Statistics (BBS) has so far published estimates of the production of Aus and Aman for FY25, citing that it fell 1.5 percent year-on-year to 1.93 crore tonnes.

The statistical agency has not released its estimate on the production of Boro, which accounts for nearly 55 percent of Bangladesh's yearly rice production.

However, the Department of Agricultural Extension (DAE) estimates that farmers cultivated Boro, harvested in the May-June period, on 50.69 lakh hectares of land, with a production target of 2.26 crore tonnes.

**QUESTIONS OVER DATA**

However, the US Department of Agriculture in March forecasted Bangladesh's Boro rice production at 2.05 crore tonnes.

If this is taken into account, total rice production in FY25 stood at 3.98 crore tonnes—much higher than the annual demand for rice, which is as much as 3.80 crore tonnes, according to the Bangladesh Trade and Tariff Commission (BTTC).

In the previous FY24, rice production hit the highest at over 4 crore tonnes, leaving a surplus against the estimated demand.

"If we consider production, demand, and consumption altogether, there appears to be a gap somewhere in the statistics," Bangladesh Rice Research Institute (BRRI) Director General Mohammad Khalequzzaman told The Daily Star.

"Otherwise, this situation shouldn't arise and there shouldn't be such a large discrepancy between production and consumption," he noted.

Agricultural economist Jahangir Alam Khan

believes the government's figures are overstated. "If production estimates were accurate, we wouldn't see shortages or price spikes," he said.

"Despite the high production reported last year, rice prices rose significantly, highlighting a likely gap between the supply reported and actual availability," he also said.

According to the Trading Corporation of Bangladesh, the price of fine rice rose nearly 16 percent in FY2023-24, medium-grain by 14 percent, and coarse rice by 12 percent.

Rice is the staple food for most Bangladeshis. Any increase directly feeds into inflation and squeezes low-income households, for whom rice makes up a large share of daily expenses.

Khan stressed the urgent need for methodological reforms and more timely data from the BBS, as delays in data availability and inaccuracies impede effective policymaking, especially when it comes to imports and stock management.

"This leaves the market vulnerable to mismanagement," he said.

Shahidur Rashid Bhuiyan, former vice-chancellor of Sher-e-Bangla Agricultural University, warned that food grain output was not keeping pace with population growth.

"Factors such as a fall in agricultural land, lack of development and dissemination of high-yielding varieties, rising prices of agricultural inputs, and farmers' inability to make sufficient earnings are affecting agricultural production," he added.



**The Financial Express**

**12 AUG 2025**

**Mitigating Economic Risks**

## **Experts urge govt to delay LDC graduation**

**FE REPORT**

Experts have urged the government to consider delaying Bangladesh's graduation from Least-Developed Country (LDC) status until the country is better prepared to manage the economic challenges that may arise following the transition. Speaking at a seminar titled "The Impact and Challenges of Bangladesh's Transition from the LDC List" at the Press Institute of Bangladesh (PIB) in the capital, experts highlighted examples of other countries that have successfully delayed their graduation deadlines. They emphasised that Bangladesh can similarly seek an extension, as the process to request a delay is not complicated.

The event, jointly organised by the International research organisation Third World Network (TWN) and Nagorik Uddyog (The Citizen's Initiative), featured senior researchers Sanya Reid Smith and Ranja Sengupta from TWN, alongside lawyer and intellectual property expert Taslima Jahan. They noted that Bangladesh's primary export markets, including the United States and European Union, may impose higher tariffs on goods once the country graduates from LDC status, which could impact trade competitiveness. Sanya Reid Smith pointed out that several countries, such as Myanmar and Timor-Leste, have delayed their LDC graduations

**Trade tariffs may rise after graduation, affecting exports**



ROUTE ALLOWS US TARIFF DEDUCTION

# Apparel exporters eye 'first sale' rule to boost competitiveness

Rule allows importer to pay 15-20pc lowered landed duty on product value

JASIM UDDIN

Bangladeshi apparel exporters are exploring the 'First Sale' window of opportunity in the United States to help their buyers and retailers secure lower tariffs and thus enhance their export competitiveness on the high-duty US market.

In the American customs law, the first-sale rule allows an importer to pay 15- to 20-percent lowered landed duty through declared lowered value of goods based on the manufacturer's price through a multi-tiered transaction -- such as manufacturer to middleman to US importer -- rather than the final price paid by the US buyer.

Garment exporters in the know say this rule helps them avoid high tariffs. The rest of the price is paid as a research and development cost to the manufacturers, but this requires the involvement of another entity.

In a letter to the Ministry of Commerce, Bangladesh Garment Manufacturers and Exporters

through another entity of the manufacturer, the US government allows them to reduce duties under the first-sale rule, which would be calculated on \$8 instead of \$10.

The remaining \$2 would be calculated and paid as a research and development cost. They note that the resulting duty savings can make US retail prices more competitive, improve importers' profit margins, and free up working capital.

## EXIT ROUTE ALLOWS US TARIFF DEDUCTION

### WHAT IS THE FIRST SALE RULE?

#### A 3-step supply chain

- Manufacturer
- Trading company/middleman
- US importer/buyer



### BANGLADESH-US TRADE

Apparel imports by US **\$7.54b**  
14% ↑ YoY

FY25 imports of US from BD **\$8.69b**

US market accouts for **18%** of Bangladesh's total exports in FY25

Association (BGMEA) has noted that the first-sale method is becoming increasingly popular among US buyers. The letter also mentions that a recent survey found major retail groups, such as PVH, VF, Kontoor Brands, AEO, Kohl's, and JCPenney, source a significant portion of their total purchases through this duty-deduction conduit.

All top American retailers are using this first-sale marketing programme, according to a source. "It includes all

of the retailers like Calvin Klein, GAP, Levi's, C&A, American Eagle, Ann Taylor, and so on. Walmart, Costco, and a few others also use it."

Industry leaders mention that among the high-value-product exporters to the US market, Sparrow Group, Hameem Group, Viyellatex Group and Standard Group are doing business

under these rules. Industry-insiders say



### HOW IT WORKS

- Sell to middleman first at lower declared value
- Rest paid as R&D cost, but not subject to duty
- Applies to genuine export transactions

this approach can significantly reduce the declared customs value, which in turn cuts import duties and landed costs for US buyers.

For example, if a manufacturer sells goods to a trading company at \$10 per unit, and those goods are sent

Shovon Islam, a former director of BGMEA. BGMEA raises concern over cash incentives for 'first-sale' exports

The BGMEA letter to the trade body carries concern over cash incentives for exports under the First-Sale method. It states that the main condition binding this process is that the factory receiving the purchase order must produce the goods in another factory before exporting.

President of BKMEA Mohammad Hatem told

The Financial Express

12 AUG 2025

manufacturers, but this requires the involvement of another entity. In a letter to the Ministry of Commerce, Bangladesh Garment Manufacturers and Exporters

total purchases through this duty-deduction conduit. All top American retailers are using this first-sale marketing programme, according to a source. "It includes all

Standard Group are doing business under these rules. Industry-insiders say

through another entity of the manufacturer, the US government allows them to reduce duties under the first-sale rule, which would be calculated on \$8 instead of \$10.

The remaining \$2 would be calculated and paid as a research and development cost. They note that the resulting duty savings can make US retail prices more competitive, improve importers' profit margins, and free up working capital. However, they also caution that the first-sale option comes with strict requirements under US Customs and Border Protection (CBP) regulations.

The first sale must be a genuine transaction for export to the United States, and the buyer and the seller must be independent or demonstrate that the price reflects market value. Goods must remain essentially the same after the first sale, aside from minor handling or repackaging, and exporters must maintain a clear documentation trail, including contracts, invoices, payment records, and shipping documents, to prove eligibility.

The strings binding the duty benefit also provide that first-sale value must also be declared at the time of import, with supporting papers available for CBP review.

Exporters believe with proper documentation and transaction structuring, Bangladeshi manufacturers can leverage the first-sale rule to strengthen partnerships with US buyers and potentially secure more orders on the price-sensitive American retail market.

Talking to the Financial Express, Shovon Islam, Managing Director of the Sparrow Group, said, "We have been doing business for the last 12 years under First Sale rules. This helps our buyers to be more competitive as it allows them to pay a lower rate of landed duty."

Islam adds that all of their large and reputable buyers are doing business under First Sale rules. "However, the product should be a high-value item," he explains. "For example, the FOB price should be above \$8."

He notes that companies with multinational operations can do this easily, with the rest of the value being paid as an R&D cost.

"Lowering the product landed duty depends on the product category and its value.

Generally, 10 per cent to 15 per cent is standard, and 20 per cent is the absolute maximum slab," he mentions.

"It's being audited by USA customs and top 3rd-party Accounting Firms regularly," says

Shovon Islam, a former director of BGMEA. BGMEA raises concern over cash incentives for 'first-sale' exports

The BGMEA letter to the trade body carries concern over cash incentives for exports under the First-Sale method. It states that the main condition binding this process is that the factory receiving the purchase order must produce the goods in another factory before exporting.

President of BKMEA Mohammad Hatem told the FE that one of their largest exporters faced difficulties getting cash incentives after exporting under First-Sale rules, even though those goods were produced in another unit of that company.

The goods were manufactured in another unit after getting buyer's approval, he said, adding: "We urged the government to allow such exporters for cash incentives."

Hatem adds: the government should clarify the rules for getting cash incentives on first-sale exports, especially when an exporter has to produce goods in another unit of the company. "Otherwise, trading companies will try to get cash incentives."

According to the latest data from the Export Promotion Bureau (EPB), Bangladesh's total exports to the United States came to \$8.69 billion during the past July-June period -- a notable increase from \$7.60 billion a year earlier. Apparel exports to the US in the last fiscal year were worth \$7.54 billion, representing a 14-percent year-on-year growth.

The US market accounted for over 18 per cent of Bangladesh's total export earnings of \$48.28 billion in FY25.

[newsmanjasi@gmail.com](mailto:newsmanjasi@gmail.com)

The Financial Express

12 AUG 2025



# RMG raw material imports down 7.5pc in FY25 Q4

SAJIBUR RAHMAN

In the April-June quarter of FY25, Bangladesh's ready-made garment (RMG) sector saw a 7.5-percent decline in raw-material imports, standing at over \$3.94 billion from over \$4.25 billion in the preceding quarter.

The fourth-quarter (Q4) figure was 43.22 per cent of the Q4 export receipts from RMG, according to the Bangladesh Bank (BB) data. Raw material imports include raw cotton, synthetic fibres, yarns, fabrics, and accessories.

The import value of raw materials was \$4.03 billion in the October-December quarter of FY25, accounting for 38.96 per cent of the Q2 RMG export earnings.

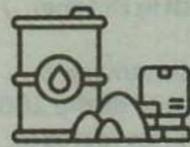
Earlier, the import value was \$3.89 billion in the July-September quarter of FY25, representing 40.94 per cent of the Q1 RMG export proceeds.

Correspondingly, net exports fell by 15.08 per cent in the April-June quarter of 2025 to \$5.17 billion from \$6.09 billion in the previous quarter. Despite this decline, export earnings remained 2.69 per cent higher than the same period last year, indicating some resilience amid the downturn.

Asked, Mohammad Hatem, president of the Bangladesh Knitwear Manufacturers and Exporters Association, said the decline in raw material imports during the April-June quarter could affect exports in the coming months.

He noted that exporters are

## RMG RAW MATERIAL IMPORTS FALL



### FY25 RMG RAW MATERIAL IMPORTS

(Figures in billion dollar)



### REASONS FOR Q4 DECLINE

- Gas crisis
- Restrictive BB policies
- Back-to-back LC opening difficulties



Raw material import fall could affect exports in coming months

- Mohammad Hatem  
President, BKMEA

grappling with a gas crisis, restrictive policies of the Bangladesh Bank, and difficulties in opening back-to-back letters of credit (LCs) - factors that are contributing to the drop in raw material imports.

RMG exports reached \$9.12 billion in the April-June quarter of FY25, reflecting an 11.92 per cent decline from the previous quarter's \$10.35 billion. Despite this quarterly dip, the figure showed a modest year-on-year growth of 3.15 per cent compared to \$8.84 billion in the same period of FY24, demonstrating resilience amid rising global trade barriers, according to the Bangladesh Bank data. The United States, Germany, the United Kingdom, Spain, France, the Netherlands, Italy, Canada, and Belgium remained the top destinations for RMG exports in the fourth

quarter of FY25.

Exports to these countries amounted to \$6.55 billion, making up 71.89 per cent of the total export earnings during the quarter.

Net exports - calculated by subtracting raw material import costs from gross RMG earnings - stood at \$5.18 billion, accounting for 56.78 per cent of the sector's total exports in the fourth quarter of FY25.

This quarter posed several challenges to the industry. Global economic slowdowns and trade policy uncertainties weighed heavily on performance.

Notably, the United States announced a 35 per cent tariff on certain imports, which, though not yet enforced, triggered order delays and market jitters.

Compounding the problem, India imposed restrictions on

RMG imports via land routes, disrupting logistics and limiting market access.

Meanwhile, a strike by the National Board of Revenue (NBR) employees caused customs bottlenecks and delayed shipments. Despite these setbacks, year-on-year RMG exports posted a 3.15 per cent rise in the fourth quarter of FY25, supported by both knitwear and woven segments.

However, the figure fell short of the preceding quarter's \$10.35 billion.

The sector contributed 7.99 per cent to Bangladesh's nominal GDP in the reporting quarter alone.

During the full fiscal year of FY25, total RMG export earnings reached \$39.35 billion, an 8.90 per cent increase over the previous year.

RMG's overall contribution to the country's nominal GDP stood at 8.52 per cent.

In the fourth quarter of FY25, knitwear exports earned \$5.02 billion, down 5.47 per cent from the previous quarter's \$5.31 billion but up 5.69 per cent from \$4.75 billion in the fourth quarter of FY24.

Demand remained strong in key markets like the US and

generated \$4.10 billion in the quarter, 18.71 per cent lower than the previous quarter's \$5.04 billion, according to the central bank data. However, this still marked a marginal 0.20 per cent year-on-year increase from \$4.09 billion. Woven exports were buoyed by a robust backward linkage industry, smooth raw material sourcing, and adaptability to evolving fashion trends.

During the reporting period,

destinations generated \$7.24 billion in total, with RMG accounting for \$6.55 billion or 90.51 per cent - 48.93 per cent from knitwear and 41.58 per cent from woven garments.

Compared to the third quarter of FY25, exports to these countries rose by 7.13 per cent (from \$6.77 billion), though they fell 8.79 per cent year-on-year from \$7.95 billion in the fourth quarter of FY24.

1 2 AUG 2025

## India plans credit guarantees for small firms, exporters hit by US tariffs

NEW DELHI/MUMBAI, Aug 11 (Reuters): India is planning to provide credit guarantees for loans overdue up to 90 days to small businesses and exporters, amid higher tariffs imposed by the US, two government sources told Reuters.

The federal finance ministry has proposed to provide 10 per cent-15 per cent credit guarantees to banks for advancing loans to stressed small businesses, with turnover up to 5 billion rupees, that fall under the Reserve Bank of India's (RBI) so-called special mention accounts (SMA), the sources said.

Loans that have not been repaid for 0-90 days fall under RBI's SMA 0-2 category, but are not classified as non-performing assets.

India's small businesses still struggle with limited access to timely and adequate formal credit.

The government will allocate about 40 billion rupees for providing guarantees to banks, both sources said.

The scheme is designed for firms that are stressed due to external factors "beyond their control", and the eligibility criteria are being firmed up, according to the

sources.

The criteria will cover small exporters who are currently facing uncertainties due to higher tariffs imposed by the US, a key market for Indian exports, the second source said.

The government estimates that about 55 per cent of its merchandise exports to the United States will be subject to the tariff imposed by President Donald Trump's administration.

The finance ministry did not immediately respond to an email seeking comment.

Separately, the Indian government is preparing a scheme to provide term loans for small exporters that would be backed by a government guarantee of a maximum 70 per cent-75 per cent, the second source said.

The scheme was announced by India's finance minister in the budget for fiscal 2026. Indian banks have begun assessing their portfolios to gauge risks in sectors based on their exposure to the US market, three bankers aware of the matter said.

The assessments are internal and are not done on the directives of the RBI, they added. All three sources requested anonymity as they are not authorised to speak

with the media.

Small and medium-sized enterprises in the textile and jewellery sectors are expected to face the most impact, a banker said.

While the pharmaceutical segment is currently exempt from tariffs, lenders are exercising caution given that sectors with large exposure to the US market are expected to face the maximum brunt, they added. Banks are also expecting disruptions to supply chains linked to US trade, which may hamper some of the smaller businesses' ability to repay loans on time in the short run, a second banker cited above said.

The direct impact of tariffs on India's banking sector is expected to be limited, but the delay in spending stemming from the uncertainty of how and when these levies will be imposed can be damaging, CS Setty, chairman of India's largest lender State Bank of India, said on Friday in its post-earnings press conference.

"There are only five-six sectors that may be directly impacted, and their exposure (to the Indian banking system) is limited, but the sooner the issue gets resolved, the better."



# China's Kaixi Group to invest \$40m in BD

Chinese investor Kaixi Group has signed a fresh agreement to invest US\$40.05 million in an intimate garments and accessories manufacturing facility at the BEPZA Economic Zone (BEPZA EZ), marking its second major investment in the zone, reports UNB.

The agreement was inked between the Bangladesh Export Processing Zones Authority (BEPZA) and Kaixi Garments Bangladesh Ltd., a concern of Kaixi Group, at the BEPZA Complex in Dhaka on Monday.

BEPZA Executive Chairman Major General Abul Kalam Mohammad Ziaur Rahman witnessed the signing ceremony. Member (Investment Promotion) of BEPZA Md Ashraful Kabir and Chairman of Kaixi Garments Bangladesh Ltd Xiao Hongxi signed the agreement on behalf of their respective organisations.

According to a press release, under the new project, the company will produce 18 million pairs of lingerie and undergarments, along with 20 million pairs of bra foam and bra cups annually, creating jobs for 3,003 Bangladeshi nationals. Welcoming Kaixi Group's



Member (Investment Promotion) of BEPZA Md Ashraful Kabir and Chairman of Kaixi Garments Bangladesh Ltd Xiao Hongxi signed an agreement at the BEPZA Complex in Dhaka on Monday. BEPZA Executive Chairman Major General Abul Kalam Mohammad Ziaur Rahman witnessed the signing ceremony.

decision, the BEPZA Executive Chairman said the expansion—coming just 14 months after the start of their first project—reflects the growing confidence of foreign investors in BEPZA, especially in BEPZA EZ. He praised the company as one of the pioneer investors in the zone. Kaixi's chairman acknowledged operational challenges, noting the lack of nearby worker housing forces them to bring workers from distant areas, affecting morning attendance. However, he reaffirmed the company's commitment to Bangladesh and the BEPZA EZ.

Kaixi's first project in BEPZA EZ, sanctioned in November 2022 with an investment of US\$60.85 million, began commercial production in June 2024 and currently employs around 3,700 workers. Across its two existing factories—one in Dhaka EPZ and one in BEPZA EZ—the company has created approximately 6,000 jobs. Senior BEPZA officials, including Member (Engineering) Md. Imtiaz Hossain, Member (Finance) A N M Foyzul Haque, Executive Director (Investment Promotion) Md Tanvir Hossain, Executive Director

(Enterprise Services) Md Khorshid Alam, and Executive Director (Public Relations) ASM Anwar Parvez, were present at the event, along with representatives from Kaixi Garments Bangladesh Ltd. To date, 45 companies, including Kaixi Garments Bangladesh Ltd, have signed agreements to invest over US\$1 billion in BEPZA EZ, with four already in commercial operation. The BEPZA EZ is the authority's largest venture, aimed at driving industrial growth, job creation, and export earnings in Bangladesh.



1 2 AUG 2025

# Trump calls on China to quadruple US soybean imports as trade truce deadline looms

JOE LEAHY AND RYAN  
MCMORROW  
FT SYNDICATION SERVICE

BEIJING: Donald Trump has called on China to quadruple its imports of American soybeans to reduce its trade surplus with the US, a day before a crucial truce between the two countries is due to expire. The US president's comments address one of the key political pressure points for Washington in its trade war with Beijing – the negative impact of high Chinese tariffs on US farmers who see China as one of their biggest markets.

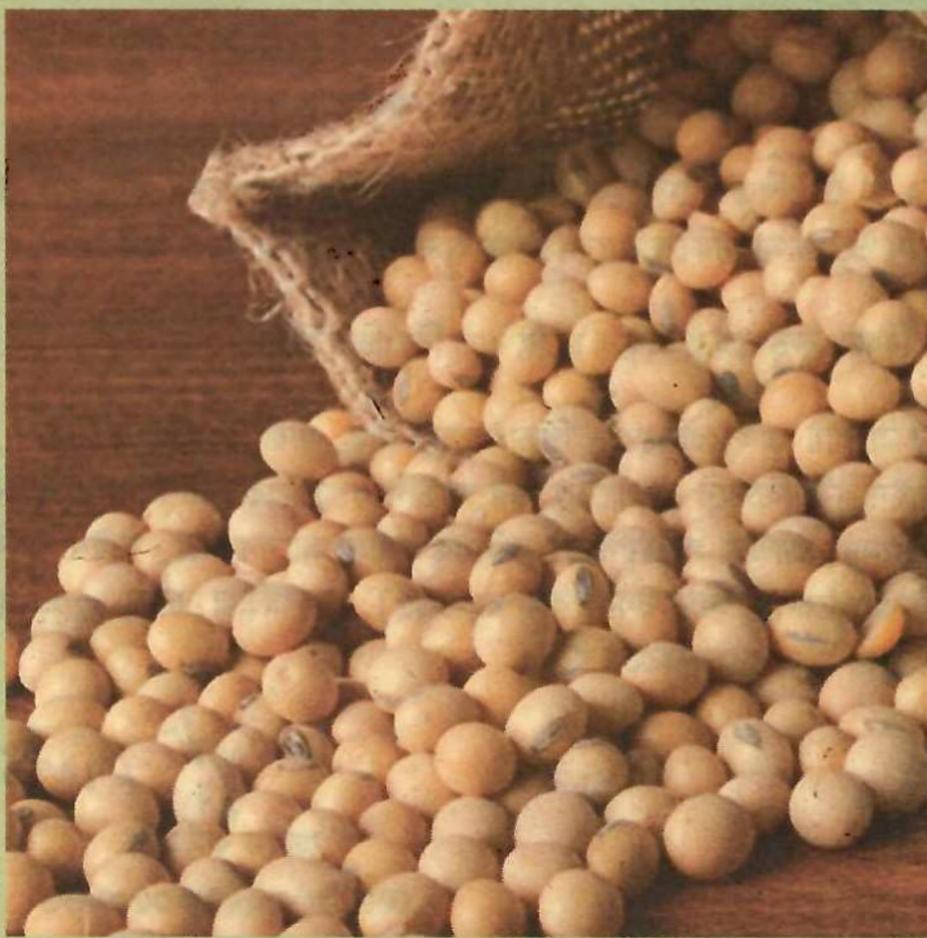
"Our great farmers produce the most robust soybeans. I hope China will quickly quadruple its soybean orders. This is also a way of substantially reducing China's Trade Deficit [sic] with the USA," Trump posted on Truth Social, his social media site.

"Rapid service will be provided. Thank you President Xi," he added, without elaborating.

If the US and China do not reach an agreement in their trade talks, they risk reimposing on each a wall of tariffs that US Treasury Secretary Scott Bessent has described as an "embargo".

The two sides have been locked in negotiations since May, when they agreed to what amounted to a 90-day ceasefire. Trump suspended US tariffs on imports from China of 145 per cent, while Beijing did the same for its retaliatory rate of 125 per cent. The truce is set to expire

## High Chinese tariffs threaten important market for US farmers



on Tuesday. The two sides met again in London in June and in Stockholm last month where they discussed an extension of

the truce, Treasury secretary Scott Bessent said, adding that a final decision would depend on Trump. After each meeting, Trump has

sounded optimistic about the likelihood of a deal but has offered few details of the contents of the talks.

Since the start of the second phase of his trade war, US farmers have feared they would bear the brunt of increased tensions with China. China's retaliatory measures have targeted soybeans and beef as well as pork, seafood, cotton, chicken and corn in what analysts believe is a bid to hit Trump's political supporters in rural areas.

Soybeans from the US have been hit with additional 20 per cent tariffs this year on top of existing tariffs.

China imports about 20 per cent of its soybeans from the US – about half of the levels in 2016 before the initial phase of Trump's trade war during his first term. But China still buys nearly half of US soybean exports.

China's imports of US soybeans fell 39 per cent year on year in the first half of 2025 in volume terms, according to data from the US Department of Agriculture.

People in the industry said the bulk of China's soybean imports from the US usually occurred in November, December and January.

"China will be taking very few American soybeans at this tariff level," said an employee of a large US farm goods and commodity trading firm. "If the tariffs are not resolved by fall it will be very difficult for us and farmers."

With additional reporting by Wenjie Ding in Beijing



# Further US tariff cut likely under deal being negotiated

No 'geopolitical trap' in agreement, revocable by elected govt

FE REPORT

Bangladesh has negotiated an agreement with the US that allows its next elected government to amend or cancel it, if necessary, and that may yield further tariff cuts.

Disclosing major provisions of the deal to businesses in Dhaka on Monday, National Security Adviser of the interim government Dr Khalilur Rahman left a broad hint that the US 'reciprocal tariff' might go down further for Bangladesh from the already-pared-down rate of 20 per cent.

"We are negotiating with President Trump's government an agreement that is revocable," he said at a reception arranged by Bangladesh Textile Mills Association (BTMA) Sunday at Gulshan Club.

The textile millers -- a major stakeholder in Bangladesh's export-centric clothing industry -- hosted the reception to congratulate the Bangladesh team led by Commerce Adviser of the post-uprising government Sk Bashir Uddin that is negotiating the US reciprocal tariffs with the success in the steep rate of 35 per cent cut to 20 per cent.

"...We have negotiated on three principles," Mr Rahman said, explaining the first thing that they are not an elected government and they are not going to obligate the next government.

"The next government must have the power to make changes or modifications or cancellation."

Secondly, they take the responsibility they can fulfill. If they fail to meet any commitments, the US will cancel this agreement and charge 37-percent

▶ US trade deficit to be reduced 75pc in a year, Commerce Adviser tells businesses

▶ Next challenge LDC graduation which is 'bigger than Trump tariff' - greater challenge is retaining \$42b duty-free EU market access

▶ If 20pc American raw material used, tariff to be applicable to only rest of exports

▶ As a result of US tariff cut, exporters receiving more buyer queries: BTMA chief

tariffs.

Third, this is a bilateral agreement having no third-country name mentioned as they do not want to get into any "geopolitical trap".

The government began work on the issue in February, when other countries were not yet prepared, he said in an implicit response to critics, adding: "If this were only a tariff-rate adjustment, we could have done it in two phases. But this is not just about tariffs-it involves non-tariff barriers, national policy, and security concerns, making it a complex process."

Speaking there, Commerce Adviser Sk Bashir Uddin said they committed to the US authority that trade deficit would be reduced by 75 per cent in a

year.

He said they would go, if needed, to the United States after two or three weeks as the negotiation is still ongoing.

Terming Bangladesh's graduation from least-developed country (LDC) status "time bomb" left behind by the last 'fascist government', the businessman-turned government functionary in the interregnum, said: "Next challenge is LDC graduation which is bigger than Trump's tariff." On a note of surprise, he said almost everyone is silent and all are eyeing US\$8 billion in exports to the US while the greater challenge lies in the remaining \$42 billion worth of exports to the European Union as duty-free market access will be lost

after graduation.

He calls on all businesses, stakeholders to sit together to devise action plan to face the challenges with strong leadership.

Speaking at the welcoming function, BTMA President Showkat Aziz Russell said following the successful negotiation with the United States regarding reciprocal tariffs, Bangladesh is now in a stronger position.

As a result, the exporters are receiving more queries from buyers, he said, adding: "We want to invest further... now is the high time to invest in the textile sector."

President of BGMEA -- the apex chamber of apparel sector -- Mahmud Hasan Khan said they were worried at one stage of the tariff negotiations because they could lose business if Bangladesh's tariff rate were higher than competitors'.

So businesses expressed concern and made recommendations which might have created some misunderstanding, he said in an apologetical tune while reiterating their gratitude to the tariff-negotiating team.

He, however, stressed the need for clarifying as to whether duty waiver be given on use of US cotton, which process be followed in this regard. In response, Mr Rahman said if at least 20-percent US raw material is used, reciprocal tariff would be applicable to the rest of the exportable goods.

Commerce secretary Mahbubur Rahman and BKMEA president Mohammad Hatem, among others, also spoke.

[munni\\_fe@yahoo.com](mailto:munni_fe@yahoo.com)



# More RMG buyers flock to Bangladesh after Trump tariff hits China, India

TRADE - BANGLADESH

REYAD HOSSAIN

What initially seemed like a heavy blow to Bangladesh's garment exporters has unexpectedly turned into a major opportunity, with many buyers -- who would previously source from China and India -- are now making initial negotiations for apparel orders.

When US President Donald Trump imposed a 35% reciprocal tariff on Bangladeshi apparel -- significantly higher than the proposed rates for India and Pakistan -- exporters braced for a severe setback.

However, in a dramatic last-minute revision just hours before the 1 August deadline, Washington reduced Bangladesh's tariff to 20%, while raising India's to 25%, with an additional 25% tariff scheduled for India on 27 August over its purchase of Russian oil.

This shift has transformed the landscape.

Buyer queries (initial negotiation for order) are now pouring in from buyers who previously sourced from India, China, and Myanmar. Local garment makers, sensing an opportunity, are dusting off expansion plans, reopening shuttered factories, and considering fresh investments.

The ripple effect is extending beyond domestic firms. Chinese investors, eyeing the changing global sourcing patterns, are actively exploring Bangladesh as a new production hub. What began as a threat has now evolved into one of the country's most significant trade advantages in years.

"Our factory has seen a surge in orders, mostly from US buyers," said SM Khaled, managing di-

► Buyer queries surge from US to replace orders from India, China, Myanmar



Local RMG makers planning factory reopenings and expansions

Chinese investors renting factories, exploring new investments

Some exporters have orders until December

► Backward linkage industry planning fresh investments

► Displaced suppliers target Europe, raising competition concerns

TBS Insights by



rector of Snowtex Group, a leading export-oriented garment manufacturer with annual exports valued at around \$300 million.

"Last year, we exported 3 lakh down jackets to a US buyer. This time, that buyer wants to increase the order to 5 lakh pieces. Another buyer has begun negotiating for 1.5 lakh pieces, up from 60,000 previously," he said.

Khaled added that they are planning to increase factory capacity in response. "We will need to import new capital machinery. Currently, we operate 30 production lines, but may expand to 45."

Inamul Haq Khan Bablu, managing director of Ananta Garments Limited, told The Business Standard, "We have orders lined up until December. Recently, representatives of two US buyers visited us for preliminary talks, but we couldn't take their orders due to lack of available space."

Bablu, also a senior vice-president of the Bangladesh Garment Manufacturers and Exporters Association (BGMEA), said, "Buyers are actively searching for factories with free capacity. Factories are expanding their capacity. We've also started building a new washing plant with an investment of about Tk200 crore."

He added, "Since tariffs on China, India, and Myanmar are higher than ours, those orders will shift to Bangladesh. Buyers have limited options. Meanwhile, Vietnam and Cambodia face capacity constraints, making it tough for them to expand production."

Not only the garment sector but also entrepreneurs in the backward linkage industry are planning new investments, leaving behind recent disappointments.

Showkat Aziz Russell,



president of the Bangladesh Textile Mills Association (BTMA), said at a Dhaka event on 10 August, "It's high time for investment." He urged government support for entrepreneurs and affirmed, "We are ready to invest again."

Between 2022 and 2023, BTMA entrepreneurs announced \$3 billion in new textile sector investments. However, due to the gas crisis and other issues, some investors withdrew. The actual investment figure remains undisclosed.

Capital machinery import data supports this caution: Bangladesh Bank reports that imports of capital machinery declined in both fiscal years 2023-24 and 2024-25, with a 25.41% drop in the latest year compared to the previous.

Russell noted that total investment in the apparel sector is around \$75 billion.

Nevertheless, many large garment groups have expanded capacity extensively over the past year, despite some big companies exiting the market.

A BGMEA leader, speaking anonymously, told TBS that Ha-meem Group, New Age Group, Deco, Pacific Group, and Sparrow Group have all increased capacity recently. Entrepreneurs see this as an ideal moment to capitalise on growing demand.

TBS reached out to major US buyers Walmart and Gap Inc, as well as European brand Bershka, to inquire about plans for increasing orders from Bangladesh, but no respons-

es had been received by the time of publication.

#### Chinese investors eye Bangladesh

Chinese investors are seizing opportunities created by the US tariff changes. They are expressing interest in new investments, renting existing factories, and starting production using current facilities in Bangladesh.

A knitwear factory owner, speaking anonymously, said, "I am already renting one factory to Chinese entrepreneurs. Last week, they showed interest in renting another."

Industry insiders said Chinese investors are keen on both new investments and acquiring ready-to-use but currently closed factories.

Additionally, Chinese buying

houses are exploring Free (FOC) business models with deshi garment factories. In this arrangement, buyers supply materials and cover final costs while the factory is responsible for manufacturing. This poses a risk for manufacturers as lower profit margins as and making costs are paid

Fakir Kamruzzaman Managing director of Fakir Fashion, told TBS, "Several factories discussing FOC-based orders. We already have sufficient orders. We are not accepting such de-

#### Revival prospects for closed factories

BGMEA reports that 100 factories have closed over the past



12 AUG 2025  
The Business Standard

12 AUG 2025

been received by the time of  
ation.

### Investors eye Bangladesh

Investors are seizing opportunities created by the US tariff cuts. They are expressing interest in new investments, renting factories, and starting producing current facilities in Bangladesh.

A garment factory owner, speaking anonymously, said, "I am planning to rent one factory to Chinese entrepreneurs. Last week, they expressed interest in renting another." Industry insiders said Chinese interest has been keen on both new investments and acquiring ready-to-use closed factories.

Previously, Chinese buying

houses are exploring Free of Charge (FOC) business models with Bangladeshi garment factories. Under this arrangement, buyers supply raw materials and cover financial costs, while the factory is responsible only for manufacturing. This carries low risk for manufacturers but yields lower profit margins as only cutting and making costs are paid.

Fakir Kamruzzaman Nahid, managing director of Fakir Fashions Limited, told TBS, "Several factories are discussing FOC-based orders, but since we already have sufficient orders, we are not accepting such deals."

### Revival prospects for closed factories

BGMEA reports that 191 factories have closed over the past two years,

most of them small. At the same time, around 100 new factories have launched production. The closures include large factories employing up to 15,000 workers.

BGMEA leaders believe the improving market conditions could revive both large and small closed factories.

Inamul Haq Khan Bablu said, "As orders return in full force, opportunities to reopen closed factories will emerge. We are already discussing their revival."

Jaks Sweater Limited in Gazipur's Tongi area, which employed 100 people before closing nine months ago, plans to restart. Managing director Mohammad Kamruzzaman said, "I am trying to revive the business by selling my ancestral land."

### Concerns over rising competition in Europe

Despite optimism, some remain cautious. They worry that countries losing US market share will compensate by competing fiercely in Europe, potentially lowering prices and squeezing Bangladeshi exporters.

Rashed Mosharraf, executive director of Zaber and Zubair Fabrics Limited, a leading home textile exporter, told TBS, "As the US market shrinks, exporters from China and India will turn to Europe to sustain business. This could drive prices down, affecting Bangladesh."

He added that Bangladesh still needs about a year to develop products currently produced by China and India.

Currently, over half of Bangladesh's exports go to Europe, while less than 20% head to the US.



Handwritten text and stamps at the bottom of the page, including a date stamp '15 AUG 2025' and other illegible markings.

## Chinese Kaixi Group to invest \$40m in Bepza EZ for intimate wear manufacturing

INVESTMENT - BANGLADESH

### TBS REPORT

Chinese investor Kaixi Group signed a new agreement yesterday to invest \$40.05 million in the Bangladesh Export Processing Zones Authority (Bepza) Economic Zone for manufacturing intimate garments and related accessories.

Under this project, the company will produce 18 million pairs of lingerie and undergarments and 20 million pairs of bra foam and bra cups annually, creating jobs for 3,003 Bangladeshi workers.

The agreement was signed between Bepza and Kaixi Garments Bangladesh Ltd, a subsidiary of Kaixi Group, at the Bepza Complex in Dhaka, reads a press release.

Member (Investment Promotion) of Bepza Md Ashraful Kabir and Chairman of Kaixi Garments Bangladesh Ltd Xiao Hongxi signed the agreement on behalf of their respective organisations. Bepza Executive Chairman Maj Gen Abul Kalam Mohammad Ziaur Rahman witnessed the ceremony.

Welcoming Kaixi Group's latest move, the Bepza Executive Chairman

said their decision to expand just 14 months after commencing operations demonstrates growing confidence among foreign investors in Bepza, especially within the Economic Zone.

Xiao Hongxi highlighted operational challenges, including the lack of nearby worker housing, which necessitates transporting workers from distant areas and delays morning attendance. Despite these issues, he reaffirmed Kaixi's commitment to Bangladesh and the Bepza Economic Zone.

Kaixi's first project in Bepza Economic Zone, approved in November 2022 with an investment of \$60.85 million, began commercial production in June 2024 and currently employs approximately 3,700 workers. Together, their two factories—in Dhaka EPZ and Bepza EZ—have created around 6,000 jobs.

Senior officials of Bepza, including Member (Engineering) Md Imtiaz Hossain, Member (Finance) ANM Foyzul Haque, Executive Director (Investment Promotion) Md Tanvir Hossain, Executive Director (Enterprise Services) Md Khorshid Alam, and Executive Director (Public Relations) ASM Anwar Parvez, attended the signing, along with representatives from Kaixi Garments Bangladesh.



সমকাল

1 2 AUG 2025

## স্থলপথে বাংলাদেশের আরও ৪ পাটপণ্য আমদানিতে ভারতের নিষেধাজ্ঞা

■ সমকাল প্রতিবেদক

স্থলপথ দিয়ে বাংলাদেশের আরও চার ধরনের পাটপণ্য আমদানিতে নিষেধাজ্ঞা জারি করেছে ভারত। শুধু মুম্বাইয়ের নভোসেবা সমুদ্রবন্দর দিয়ে পণ্যগুলো আমদানির সুযোগ রাখা হয়েছে। গতকাল সোমবার ভারতের বৈদেশিক বাণিজ্য অধিদপ্তরের এক বিজ্ঞপ্তিতে নতুন এই নিষেধাজ্ঞার কথা জানানো হয়।

নতুন নিষেধাজ্ঞার আওতায় আসা পণ্যগুলো হচ্ছে— পাটের বস্তা ও ব্যাগ, পাটের তৈরি ব্লিসড ও আনব্লিসড বোনা কাপড়, পাটের সুতা কর্ডেজ দড়ি এবং তার। গতকাল থেকেই এ সিদ্ধান্ত কার্যকর হয়েছে।

এ নিয়ে বাংলাদেশ থেকে পণ্য আমদানিতে ছয় মাসে চার দফায় নিষেধাজ্ঞা আরোপ করল ভারত। গত ১৭ মে স্থলবন্দর দিয়ে ভারতে তৈরি পোশাক, প্রক্রিয়াজাত খাদ্য, প্লাস্টিক, কার্টের আসবাব, সুতা ও সুতার উপজাত, ফল ও ফলের স্বাদযুক্ত পানীয়, কোমল পানীয় প্রভৃতি পণ্য আমদানিতে বিধিনিষেধ দেয়। এর পর গত ৯ এপ্রিল ভারতের কলকাতা বিমানবন্দর ব্যবহার করে বিশ্বের বিভিন্ন দেশে বাংলাদেশের পণ্য রপ্তানির সুবিধা প্রত্যাহার করে ভারত।

গত ২৭ জুন বাংলাদেশ থেকে কাঁচা পাট, পাটের রোল, পাটের সুতা ও বিশেষ ধরনের কাপড় স্থলপথে আমদানিতে নিষেধাজ্ঞা জারি করা হয়। সময় ও খরচ সাশ্রয়ের সুবিধায় বাংলাদেশের এ ধরনের পণ্যের ৯৯ শতাংশই স্থলবন্দর দিয়ে রপ্তানি হয়ে থাকে। এ সুবিধায় দীর্ঘ দিন ধরে বাংলাদেশের পাট ও পাটপণ্যের সবচেয়ে বড় রপ্তানি বাজার ভারত।

জানতে চাইলে পাট ও বস্ত্র মন্ত্রণালয়ের সচিব আব্দুর রউফ গতকাল সমকালকে বলেন, ভারত এরকম অশুভ বাধা তৈরি করতে পারে— এমন আশঙ্কা আগে থেকেই ছিল আমাদের। সে বিবেচনায় কিছু প্রস্তুতিও নেওয়া হয়েছে। দেশের অভ্যন্তরে পলিথিনের পরিবর্তে পাটের চাহিদা বাড়ানোর উদ্যোগ নেওয়া হয়েছে। সাধারণ পাটপণ্য রপ্তানি না করে মূল্য সংযোজিত দামি পণ্য পৃথিবীর যে কোনো দেশে যাতে রপ্তানি হতে পারে, সে ব্যবস্থা নেওয়া হচ্ছে। ভারতের এ সিদ্ধান্ত শেষ পর্যন্ত বাংলাদেশের জন্য 'শাপেবর' হবে।



প্রথম অংশ

12 AUG 2025

## বাংলাদেশের পাটপণ্য রপ্তানিতে আরও বিধিনিষেধ ভারতের

নিজস্ব প্রতিবেদক, ঢাকা

আবারও বাংলাদেশি পণ্য আমদানিতে বিধিনিষেধ আরোপ করেছে ভারত। এই বিধিনিষেধের আওতায় ভারতের ব্যবসায়ীরা এখন বাংলাদেশ থেকে চার ধরনের পাটপণ্য স্থলবন্দর দিয়ে আমদানি করতে পারবেন না। শুধু দেশটির মুম্বাইয়ের নভসেবা বন্দর দিয়ে এসব পণ্য আমদানির সুযোগ রয়েছে। এমন বিধিনিষেধ দিয়ে গতকাল সোমবার ভারতের বাণিজ্য ও শিল্প মন্ত্রণালয়ের বৈদেশিক বাণিজ্য মহাপরিচালকের কার্যালয় (ডিজিএফটি) থেকে একটি প্রজ্ঞাপন জারি করা হয়েছে।

প্রজ্ঞাপন অনুযায়ী, বাংলাদেশের যে চারটি পণ্যের ওপর ভারত আমদানি বিধিনিষেধ আরোপ করেছে, সেগুলো হলো পাট ও পাটজাতীয় পণ্যের

কাপড়, পাটের দড়ি বা রশি, পাটজাতীয় পণ্য দিয়ে তৈরি রশি এবং পাটের বস্তা বা ব্যাগ। প্রজ্ঞাপনে বলা হয়েছে, এ সিদ্ধান্ত তাৎক্ষণিকভাবে কার্যকর করা হয়েছে।

নতুন এই বিধিনিষেধের ফলে এসব পণ্য ভারতে রপ্তানি করতে হলে সমুদ্রপথে মুম্বাইয়ের নভসেবা বন্দর দিয়ে এসব পণ্য পাঠাতে হবে। সংশ্লিষ্ট সূত্রে জানা যায়, বাংলাদেশ থেকে উল্লেখিত এসব পণ্য যে পরিমাণ ভারতে রপ্তানি হয়, তার ১ শতাংশের কাছাকাছি যায় সমুদ্রপথে। বাকিটা স্থলপথে রপ্তানি হয়। ফলে বিধিনিষেধের কারণে মূলত এসব পণ্য রপ্তানির সহজ পথটি বন্ধ করে দিয়েছে ভারত।

জানতে চাইলে বাংলাদেশ জুট স্পিনার্স অ্যাসোসিয়েশনের (বিজেএসএ) সভাপতি তাপস প্রামাণিক প্রথম আলোকে বলেন, 'এ যেন একে একে নিভিছে দেউটি। বাংলাদেশের জন্য নেতিবাচক হয়, এমন সব পদক্ষেপই নিচ্ছে ভারত। আমরা সরকারকে আগেও বলেছি, এখন আবার বলব যেন এসব বিধিনিষেধের বিষয়ে দ্বিপক্ষীয় আলোচনার উদ্যোগ নেওয়া হয়।' ভারত সরকার কি আলোচনায় বসতে রাজি হবে, এমন প্রশ্নের জবাবে তাপস প্রামাণিক বলেন, ট্রাম্প যদি পুতিনের সঙ্গে বসতে পারেন, তাহলে ভারত বাংলাদেশের সঙ্গে কেন বসবে না? পাশাপাশি বাংলাদেশি ব্যবসায়ীদের উচিত হবে পাটপণ্য রপ্তানির জন্য ভারতের বিকল্প বাজার খুঁজে বের করা।

এর আগে গত ২৭ জুন আরেক প্রজ্ঞাপনে ডিজিএফটি বাংলাদেশ থেকে স্থলবন্দর দিয়ে বেশ কয়েক ধরনের পণ্য আমদানিতে বিধিনিষেধ দিয়েছিল। স্থলবন্দর দিয়ে আমদানি বিধিনিষেধ দেওয়া ওই সব পণ্যের মধ্যে ছিল—কাঁচা পাট, পাটের রোল, পাটের সুতা ও বিশেষ ধরনের কাপড়। এর সঙ্গে নতুন করে আরও চার ধরনের পণ্য যোগ হলো গতকাল থেকে।

এ নিয়ে বাংলাদেশ থেকে পণ্য আমদানিতে গত কয়েক মাসে কয়েক দফায় অশুষ্ক বিধিনিষেধ আরোপ

করল ভারত। এর আগে গত ১৭ মে স্থলবন্দর দিয়ে ভারতে তৈরি পোশাক, প্রক্রিয়াজাত খাদ্য, প্লাস্টিক, কাঠের আসবাব, সুতা ও সুতার উপজাত, ফল ও ফলের স্বাদযুক্ত পানীয়, কোমল পানীয় প্রভৃতি পণ্য আমদানিতে বিধিনিষেধ দিয়েছিল। তার আগে ৯ এপ্রিল ভারতের কলকাতা বিমানবন্দর ব্যবহার করে বিশ্বের বিভিন্ন দেশে বাংলাদেশের পণ্য রপ্তানির সুবিধা প্রত্যাহার করেছিল দেশটি।

বাংলাদেশ রপ্তানি উন্নয়ন ব্যুরোর (ইপিবি) হিসাবে, ভারতে ২০২৩-২৪ অর্থবছরে বাংলাদেশ মোট ১৫৭ কোটি ডলারের পণ্য রপ্তানি করেছে। বাংলাদেশের মোট রপ্তানি আয়ের ৩ দশমিক ৭৫ শতাংশ আসে ভারত থেকে। অন্যদিকে ভারত থেকে বাংলাদেশ ৯০০ কোটি ডলারের পণ্য আমদানি করে। এর বড় অংশ শিল্পের কাঁচামাল ও মধ্যবর্তী পণ্য। ভারতীয় ভোগ্যপণ্যের বড় বাজার বাংলাদেশ।



# বণিক বাতী

12 AUG 2025

## একনজরে বেপজার ইপিজেড/অর্থনৈতিক অঞ্চল

ইপিজেড	শিল্প সংখ্যা		রফতানি (মিলিয়ন ডলার)	বিনিয়োগ (মিলিয়ন ডলার)	কর্মসংস্থান (সংখ্যা)
	চালু	প্রক্রিয়াময়			
চট্টগ্রাম ইপিজেড	১৪৪	১১	৪৫,০২৩.৪৪	২,১৯০.৭২	১,৮১,৩৬৭
ঢাকা ইপিজেড	৮৩	০৪	৩৭,৮৫৬.৭৬	১,৮৫৯.২৪	৮৩,১৭৩
কুমিল্লা ইপিজেড	৪৮	০৬	৭,১৬৬.৬৩	৬১২.৭৭	৫০,৪৩৯
মোংলা ইপিজেড	৩৫	০৯	১,৩৯৪.৮২	২৪৭.৩৮	১২,৭৪২
উত্তরা ইপিজেড	২৫	০৮	২,৯১৫.৬৭	২৬৯.৮৮	৩২,৪১৭
ঈশ্বরদী ইপিজেড	২৫	১৪	২,০১৪.৭৪	২৭৫.৭৯	১৯,১৭১
আদমজী ইপিজেড	৪৭	১৩	৯,৮৫৫.৮১	৮০৮.৫৮	৭৪,২৯৭
কর্ণফুলী ইপিজেড	৩৯	০৮	১২,৭৭০.৬৯	৭৬১.৯২	৭৬,২৬৯
বেপজা অর্থনৈতিক অঞ্চল	৪	৪০	১১.৭	৫৪.৪৫	৩,৬৫২
মোট	৪৫০	১১৩	১১৯,০০৯.৯৭	৭,০৮০.৭৪	৫,৩৩,৫২৭

(জুন, ২০২৫ পর্যন্ত)

সূত্র : বেপজা



**একনজরে মোংলা ইপিজেড**

অবস্থান : মোংলা বন্দর এলাকা, বাগেরহাট

প্রতিষ্ঠাকাল : ১৯৯৮

মোট আয়তন : ৩০২.৯৭ একর

শিল্প প্লট : ২৭৮

বিনিয়োগ : ২৪৭.৩৮ মিলিয়ন ডলার

রফতানি : ১,৩৯৪.৮২ মিলিয়ন ডলার

শ্রমিক সংখ্যা : ১২,৭৪২

শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু ৩৫, বাস্তবায়নাধীন ৯

চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী মালিকানাধীন ২৩টি, যৌথ মালিকানাধীন ২টি দেশীয় মালিকানাধীন ১০টি

বিনিয়োগকারী দেশ : ভারত, চীন, জাপান, মার্কিন যুক্তরাষ্ট্র, দক্ষিণ কোরিয়া, থাইল্যান্ড ও বাংলাদেশ

**একনজরে আদমজী ইপিজেড**

অবস্থান : সিদ্ধিরগঞ্জ, নারায়ণগঞ্জ

প্রতিষ্ঠাকাল : ২০০৬

মোট আয়তন : ২৯২.৬২ একর

শিল্প প্লট : ৩১১

বিনিয়োগ : ৮০৮.৫৮ মিলিয়ন ডলার

রফতানি : ৯,৮৫৫.৮১ মিলিয়ন ডলার

শ্রমিক সংখ্যা : ৭৪,২৯৭

শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু শিল্প ৪৭, বাস্তবায়নাধীন ১৩

চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী মালিকানাধীন ২৬টি, যৌথ মালিকানাধীন ১০টি, দেশীয় মালিকানাধীন ১১টি

বিনিয়োগকারী দেশ : চীন, যুক্তরাজ্য, নেদারল্যান্ডস, হংকং, স্পেন, মালয়েশিয়া, দক্ষিণ কোরিয়া, জাপান, মার্কিন যুক্তরাষ্ট্র, শ্রীলংকা, ভারত, ইউক্রেন, জার্মানি, কানাডা, রোমানিয়া ও বাংলাদেশ

**একনজরে চট্টগ্রাম ইপিজেড**

অবস্থান : দক্ষিণ হালিশহর, চট্টগ্রাম

প্রতিষ্ঠাকাল : ১৯৮৩

মোট আয়তন : ৪৫৩ একর

শিল্প প্লট : ৫০১

বিনিয়োগ : ২১৯০.৭২ মিলিয়ন ডলার

রফতানি : ৪৫,০২৩.৪৪ মিলিয়ন ডলার

শ্রমিক সংখ্যা : ১,৮১,৩৬৭

শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু শিল্প ১৪৪, বাস্তবায়নাধীন ১১

চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী মালিকানাধীন ৭৭টি, যৌথ মালিকানাধীন ১৫টি, দেশীয় মালিকানাধীন ৫২টি

বিনিয়োগকারী দেশ : চীন, যুক্তরাজ্য, নেদারল্যান্ডস, হংকং, মালয়েশিয়া, দক্ষিণ কোরিয়া, জাপান, মার্কিন যুক্তরাষ্ট্র, ভারত, কানাডা, তাইওয়ান, পাকিস্তান ও বাংলাদেশ

**একনজরে ঈশ্বরদী ইপিজেড**

অবস্থান : পাকশী, পাবনা

প্রতিষ্ঠাকাল : ২০০১

মোট আয়তন : ৩০৮.৯৭ একর

শিল্প প্লট : ৩২৪

বিনিয়োগ : ২৭৫.৭৯ মিলিয়ন ডলার

রফতানি : ২,০১৪.৭৪ মিলিয়ন ডলার

শ্রমিক সংখ্যা : ১৯,১৭১

শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু শিল্প ২৫, বাস্তবায়নাধীন ১৪

চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী মালিকানাধীন ১০টি, যৌথ মালিকানাধীন ৩টি, দেশীয় মালিকানাধীন ১২টি

বিনিয়োগকারী দেশ : চীন, হংকং, জাপান, ভারত, কানাডা, মার্কিন-আইল্যান্ড ও বাংলাদেশ

**একনজরে ঢাকা ইপিজেড**

অবস্থান : গণকবাড়ি, সাভার

প্রতিষ্ঠাকাল : ১৯৯৩

মোট আয়তন : ৩৫৬.২২ একর

শিল্প প্লট : ৪৫১

বিনিয়োগ : ১,৮৫৯.২৪ মিলিয়ন ডলার

রফতানি : ৩৭,৮৫৬.৭৬ মিলিয়ন ডলার

শ্রমিক সংখ্যা : ৮৩,১৭৩

শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু শিল্প ৮৩, বাস্তবায়নাধীন ৪

চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী মালিকানাধীন ৫২টি, যৌথ মালিকানাধীন ৮টি, দেশীয়



অবস্থান : দক্ষিণ হালিশহর, চট্টগ্রাম

প্রতিষ্ঠাকাল : ১৯৮৩

মোট আয়তন : ৪৫৩ একর

শিল্প প্লট : ৫০১

বিনিয়োগ : ২১৯০.৭২ মিলিয়ন ডলার

রফতানি : ৪৫,০২৩.৪৪ মিলিয়ন ডলার

শ্রমিক সংখ্যা : ১,৮১,৩৬৭

শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু শিল্প ১৪৪, বাস্তবায়নাধীন ১১

চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী মালিকানাধীন ৭৭টি, যৌথ মালিকানাধীন ১৫টি, দেশীয় মালিকানাধীন ৫২টি

বিনিয়োগকারী দেশ : চীন, যুক্তরাজ্য, নেদারল্যান্ডস, হংকং, মালয়েশিয়া, দক্ষিণ কোরিয়া, জাপান, মার্কিন যুক্তরাষ্ট্র, ভারত, কানাডা, তাইওয়ান, পাকিস্তান ও বাংলাদেশ



প্রতিষ্ঠাকাল : ২০০১

মোট আয়তন : ৩০৮.৯৭ একর

শিল্প প্লট : ৩২৪

বিনিয়োগ : ২৭৫.৭৯ মিলিয়ন ডলার

রফতানি : ২,০১৪.৭৪ মিলিয়ন ডলার

শ্রমিক সংখ্যা : ১৯,১৭১

শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু শিল্প ২৫, বাস্তবায়নাধীন ১৪

চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী মালিকানাধীন ১০টি, যৌথ মালিকানাধীন ৩টি, দেশীয় মালিকানাধীন ১২টি

বিনিয়োগকারী দেশ : চীন, হংকং, জাপান, ভারত, কানাডা, মার্কিন আইল্যান্ড ও বাংলাদেশ

### একনজরে ঢাকা ইপিজেড

অবস্থান : গণকবাড়ি, সাভার

প্রতিষ্ঠাকাল : ১৯৯৩

মোট আয়তন : ৩৫৬.২২ একর

শিল্প প্লট : ৪৫১

বিনিয়োগ : ১,৮৫৯.২৪ মিলিয়ন ডলার

রফতানি : ৩৭,৮৫৬.৭৬ মিলিয়ন ডলার

শ্রমিক সংখ্যা : ৮৩,১৭৩

শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু শিল্প ৮৩, বাস্তবায়নাধীন ৪

চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী মালিকানাধীন ৫২টি, যৌথ মালিকানাধীন ৮টি, দেশীয় মালিকানাধীন ২৩টি

বিনিয়োগকারী দেশ : চীন, যুক্তরাজ্য, নেদারল্যান্ডস, হংকং, স্পেন, মালয়েশিয়া, দক্ষিণ কোরিয়া, জাপান, মার্কিন যুক্তরাষ্ট্র, শ্রীলংকা, ভারত, জার্মানি, কানাডা, তাইওয়ান, মাল্টা, অস্ট্রেলিয়া, ব্রিটিশ ভার্জিন আইল্যান্ড, ইন্দোনেশিয়া, ফ্রান্স, সংযুক্ত আরব আমিরাত, বেলজিয়াম, কেম্যান আইল্যান্ড, সিঙ্গাপুর ও বাংলাদেশ

উৎপাদিত পণ্য : হাই-এন্ড গার্মেন্টস আইটেম, বুলেট প্রুফ জ্যাকেট, স্যুট, লেঙ্গ, কেমিক্যাল, অটোমোবাইল পার্টস, ক্যাপ, জুতা, টেক্সটাইল, গার্মেন্টস, গার্মেন্টস অ্যাকসেসরিজ

# বণিক বার্তা

1 2 AUG 2025

## একনজরে কর্ণফুলী ইপিজেড

অবস্থান : উত্তর পতেঙ্গা, চট্টগ্রাম  
প্রতিষ্ঠাকাল : ২০০৬  
মোট আয়তন : ২০৯.০৪ একর  
শিল্প প্লট : ২৫৮  
বিনিয়োগ : ৭৬১.৯২ মিলিয়ন ডলার  
রফতানি : ১২,৭৭০.৬৯ মিলিয়ন ডলার  
শ্রমিক সংখ্যা : ৭৬,২৬৯  
শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু শিল্প ৩৯, বাস্তবায়নাধীন ৮  
চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী  
মালিকানাধীন ২৭টি, যৌথ মালিকানাধীন ৩টি,  
দেশীয় মালিকানাধীন ৯টি  
বিনিয়োগকারী দেশ : চীন, যুক্তরাজ্য, নেদারল্যান্ডস, হংকং,  
মালয়েশিয়া, দক্ষিণ কোরিয়া, জাপান, মার্কিন যুক্তরাষ্ট্র,  
শ্রীলংকা, ভারত, কানাডা, তাইওয়ান ও বাংলাদেশ

## একনজরে বেপজা অর্থনৈতিক অঞ্চল

অবস্থান : মীরসরাই, চট্টগ্রাম  
প্রতিষ্ঠাকাল : ২০১৮  
মোট আয়তন : ১১৩৮.৫৫ একর  
শিল্প প্লট : ৫৩৯  
বিনিয়োগ : ৫৪.৪৫ মিলিয়ন ডলার  
রফতানি : ১১.৭ মিলিয়ন ডলার  
শ্রমিক সংখ্যা : ৩,৬৫২  
শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু ৪, বাস্তবায়নাধীন ৪০  
চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী  
মালিকানাধীন ৪টি  
পণ্য : স্যু অ্যাকসেসরিজ, টেক্সটাইল, গার্মেন্টস  
বিনিয়োগকারী দেশ : চীন, দক্ষিণ কোরিয়া, কানাডা

## একনজরে উত্তরা ইপিজেড

অবস্থান : সংগলশী, নীলফামারী  
প্রতিষ্ঠাকাল : ২০০১  
মোট আয়তন : ২১৩.৬৬ একর  
শিল্প প্লট : ১৯০  
বিনিয়োগ : ২৬৯.৮৮ মিলিয়ন ডলার  
রফতানি : ২,৯১৫.৬৭ মিলিয়ন ডলার  
শ্রমিক সংখ্যা : ৩২,৪১৭  
শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু শিল্প ২৫টি, বাস্তবায়নাধীন ৮টি  
চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী  
মালিকানাধীন ১২টি, দেশীয় মালিকানাধীন ১৩টি  
বিনিয়োগকারী দেশ : চীন, যুক্তরাজ্য, হংকং ও  
বাংলাদেশ

## একনজরে কুমিল্লা ইপিজেড

অবস্থান : পুরাতন বিমানবন্দর এলাকা, কুমিল্লা  
প্রতিষ্ঠাকাল : ২০০০ সাল  
মোট আয়তন : ২৬৭.৪৬ একর  
শিল্প প্লট : ২৪৪  
বিনিয়োগ : ৬১২.৭৭ মিলিয়ন ডলার  
রফতানি : ৭,১৬৬.৬৩ মিলিয়ন ডলার  
শ্রমিক সংখ্যা : ৫০,৪৩৯  
শিল্পপ্রতিষ্ঠান : চালু শিল্প ৪৮, বাস্তবায়নাধীন ৬  
চালু শিল্পে বিনিয়োগের ধরন : সম্পূর্ণ বিদেশী  
মালিকানাধীন ৩০টি, যৌথ মালিকানাধীন ৭টি, দেশীয়  
মালিকানাধীন ১১টি  
বিনিয়োগকারী দেশ : চীন, যুক্তরাজ্য, নেদারল্যান্ডস,  
হংকং, দক্ষিণ কোরিয়া, জাপান, শ্রীলংকা, কানাডা,  
আয়ারল্যান্ড, পাকিস্তান, ইন্দোনেশিয়া ও বাংলাদেশ



## কালবেলা

1 2 AUG 2025

# যুক্তরাষ্ট্রের পাল্টা শুল্ক আরও কমার ইঙ্গিত

বিটিএমএর সংবর্ধনায়  
নিরাপত্তা উপদেষ্টা

কালবেলা প্রতিবেদক »

বাংলাদেশের ওপর যুক্তরাষ্ট্রের আরোপিত পাল্টা শুল্ক আরও কমার ইঙ্গিত দিয়েছেন অন্তর্বর্তীকালীন সরকারের জাতীয় নিরাপত্তা উপদেষ্টা ড. খলিলুর রহমান। তিনি বলেন, বাংলাদেশের প্রতিযোগী অনেক দেশের পাল্টা শুল্কহার এখনো নির্ধারিত হয়নি। ভবিষ্যতে তাদের যেসব হার নির্ধারিত হবে, বিশেষ করে অ্যাপারেল খাতে, তা বাংলাদেশের সঙ্গে প্রতিযোগিতামূলক অবস্থানে থাকবে।

গত রোববার রাতে রাজধানীর গুলশান ক্লাবে বাংলাদেশ টেক্সটাইল মিলস অ্যাসোসিয়েশন (বিটিএমএ) আয়োজিত সংবর্ধনা অনুষ্ঠানে তিনি এসব কথা বলেন। যুক্তরাষ্ট্রের বাজারে শুল্ক ৩৫ শতাংশ থেকে কমিয়ে ২০ শতাংশ অর্জন করায় সরকারের প্রতিনিধিদলকে সংবর্ধনা দিতে এ অনুষ্ঠানের আয়োজন করে বিটিএমএ।

নিরাপত্তা উপদেষ্টা খলিলুর রহমান বলেন, এখানে আমাদের উদ্দিগ্ন হওয়ার কোনো কারণ নেই। তৃতীয় একটি বিষয় আছে, যেটা আমি প্রকাশ্যে বলছি না। এটা সম্ভবত একটি সুসংবাদ এবং এর ফলে আমাদের ওপর আরেক দফা ট্যারিফ কমে যেতে পারে। অনুষ্ঠানে আরও উপস্থিত ছিলেন বাণিজ্য উপদেষ্টা শেখ

বশিরউদ্দীন, বাণিজ্য সচিব মাহবুবুর রহমান, বাণিজ্য মন্ত্রণালয়ের ডব্লিউটিও উইংয়ের অতিরিক্ত সচিব ড. নাজনীন কাওসার চৌধুরী। অনুষ্ঠানে স্বাগত বক্তব্য দেন বিটিএমএ সভাপতি শওকত আজিজ রাসেল। এ ছাড়া বক্তব্য দেন বিজিএমইএ সভাপতি মাহমুদ হাসান খান, বিকেএমইএ সভাপতি মোহাম্মদ হাতেম প্রমুখ।

যুক্তরাষ্ট্রের সঙ্গে চুক্তির বিষয়ে খলিলুর রহমান বলেন, দেশের স্বার্থ বিক্রি করে কোনো চুক্তি হয়নি। আমরা কোনো ভূরাজনৈতিক ফাঁদে পা দিইনি। আমরা তিনটি মূলনীতির ওপর ভিত্তি করে দরকষাকষি করেছি। প্রথম বিষয় হচ্ছে যে, আমরা নির্বাচিত সরকার নই। ফলে আমরা পরবর্তী সরকারের ওপর কোনো দায়/বাধ্যবাধকতা রেখে যেতে পারি না। সুতরাং পরবর্তী নির্বাচিত সরকারের হাতে ক্ষমতা থাকতে হবে; তারা এটার পরিবর্তন-পরিমার্জন কিংবা বাতিল করতে পারবে। আমরা প্রেসিডেন্ট ট্রাম্পের সরকারের সঙ্গে আলোচনা করছি— এমন একটা চুক্তি নিয়ে, যেটা বাতিলযোগ্য। তিনি বলেন, তারা ফেব্রুয়ারি থেকেই কাজ শুরু করেছেন, যেখানে অন্য দেশগুলো এখনো প্রস্তুতি নেয়নি। ফলে বাংলাদেশ কিছুটা বেশি সময় পেয়েছে। এটা যদি কেবল ট্যারিফ রেট অ্যাডজাস্টমেন্ট হতো, আমরা দুই বেলায় করে ফেলতাম। কিন্তু এটি শুধু ট্যারিফ নয়, বরং নন-ট্যারিফ ব্যারিয়ার, জাতীয় নীতি এবং নিরাপত্তা প্রশ্ন জড়িত একটি জটিল প্রক্রিয়া।